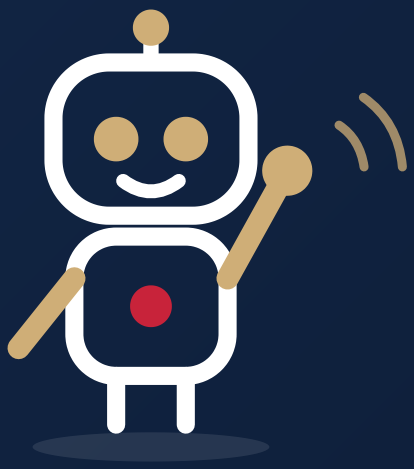
RoboticMeet

FIRMENPROFIL

Ihr Partner für Deutschland und Europa



Vertrieb · Service und Reparatur · Ersatzteile und Akkus

Wer wir sind

RoboticMeet bringt chinesische Robotik-Hersteller zu Kunden in Deutschland und Europa und bleibt auch nach dem Verkauf für sie verantwortlich.

Unser Sitz ist Düsseldorf, geführt wird das Unternehmen von Dipl.-Ing. Sohrab Moobed. Er ist seit 40 Jahren in der IT- und Kommunikationsbranche tätig. In dieser Zeit hat er Franchise-Partnerschaften gegründet, mit Partnern Messen in Europa und Asien veranstaltet und IT-Unternehmen beim Aufbau in Europa begleitet.

Diese Erfahrung bringt RoboticMeet in die Robotik ein.

40 Jahre
Erfahrung in IT und Kommunikation

Düsseldorf
mitten in Deutschlands größter Industrieregion

3 Sprachen
Deutsch, Englisch und Chinesisch auf unserer Website und in unseren Unterlagen

Was wir für Hersteller tun

Vertrieb
Markteintritt in Deutschland und Europa. Kundenkontakt, Angebote und Verhandlungen auf Deutsch.

Service und Reparatur
Reparatur und Wartung in Deutschland. Ihre Kunden schicken keine Roboter nach China zurück.

Ersatzteile und Akkus
Lager vor Ort für Ersatzteile, Verschleißteile, Zubehör und Akkus mit kurzen Lieferzeiten.

Kundenbetreuung
Ein Ansprechpartner für Ihre Kunden bei Fragen, Inbetriebnahme und Servicefällen.

Warum Deutschland, und warum Düsseldorf

Deutschland ist der größte Robotik-Markt Europas, und deutsche Kunden kaufen bei Anbietern, die sie vor Ort erreichen.

Service vor Ort entscheidet den Kauf

Geschäftskunden erwarten einen Ansprechpartner auf Deutsch, Reparatur im Land und Ersatzteile innerhalb weniger Tage.

Mitten im Markt

Düsseldorf ist die Hauptstadt von Nordrhein-Westfalen, dem bevölkerungsreichsten Bundesland und einer der wichtigsten Industrieregionen Deutschlands.

Enge Verbindung nach China

Düsseldorf hat eine der größten chinesischen Wirtschaftsgemeinschaften Deutschlands und einen internationalen Flughafen.

Messestadt

Internationale Messen wie MEDICA und EuroShop finden hier statt.

So beginnt eine Zusammenarbeit

1

Treffen

Wir treffen uns auf der CHTF in Shenzhen oder online und lernen Ihre Produkte und Ihre Pläne für Europa kennen.

2

Prüfung

Gemeinsam prüfen wir, was der deutsche Markt verlangt: CE-Kennzeichnung, Unterlagen, Transportpapiere für Akkus und Preise.

3

Start

Vorführgeräte und ein erstes Ersatzteillager kommen nach Düsseldorf. Wir stellen Ihre Produkte Kunden vor.

4

Wachstum

Vertrieb, Service und Reparatur laufen über RoboticMeet. Sie erhalten regelmäßig Berichte zu Kunden und Markt.

Was wir von einem Partner erwarten

Wir suchen Hersteller, die langfristig in Europa präsent sein wollen, nicht nur eine einzelne Lieferung.

- Verkaufsfertige Produkte mit CE-Kennzeichnung oder einem Plan dafür
- Technische Unterlagen und Schulung, damit wir Ihre Produkte in Deutschland reparieren können
- Zuverlässige Lieferung von Ersatzteilen und Akkus
- Ein fester Ansprechpartner für RoboticMeet

RoboticMeet UG

Suitbertusstraße 5
40223 Düsseldorf, Deutschland

GESCHÄFTSFÜHRER
Dipl.-Ing. Sohrab Moobed

TERMINE
Michael Müller, meetings@roboticmeet.com

ALLGEMEINE ANFRAGEN
info@roboticmeet.com

TELEFON / WHATSAPP
+49 172 2988776

WEBSITE
www.roboticmeet.com